

Área de Formação

Logística e Compras

Mercado

AO

Duração

14h00

Modalidade

Presencial

Tipologia

In-class

Conteúdo Programático

Curso Prático de Compras e Vendas no ERP- Cegid Primavera

Pré-requisitos

-

Destinatários

Consultores, Técnicos e Utilizadores do ERP Cegid Primavera

Enquadramento e Objetivos

Não é novidade que os clientes estão cada vez mais exigentes e informados sobre quais produtos ou serviços precisam comprar. Além de um cenário mais competitivo, estão mais atentos às tendências, de olho na concorrência e buscando cada vez mais informações sobre o que é preciso para solucionar seus problemas. ou ainda qual o melhor processo para o seu negócio.

Está formação tem como objetivo capacitar os formandos para elaborar, implementar e gerir o processo de compras e vendas, bem como dotar os mesmos de conhecimento de gestão do negócio.

Conteúdo do curso**Abordagem Teórica****Módulo I - Desenho de Processos**

Definições dos Documentos

Conceito de Desenho de Processos

Objetivo do Processo Documental

Passo a Passo do Desenho de Processos

Módulo II - CRM

Conceito

Entidades e Contactos

Atividades e Oportunidades de Venda

Análises de Exploração

Módulo III - Conceitos

Regras de Facturação

Emissão, Rectificação e Anulação de Facturas

Requisitos das Facturas e Documentos Equivalentes

PortugalT (+351) 253 098 183
academy@primaverabss.com**Angola**T (+244) 936 699 391
academy_ao@primaverabss.com**Moçambique**T (+258) 843 098 183
academy_mz@primaverabss.com**Cabo Verde**T (+238) 975 19 31
academy@primaverabss.com

Abordagem Prática**Módulo I Configuração dos Documentos**

Tipos de Documentos

Simulação de Cenários de Implementação

Caso Prático

PortugalT (+351) 253 098 183
academy@primaverabss.com**Angola**T (+244) 936 699 391
academy_ao@primaverabss.com**Moçambique**T (+258) 843 098 183
academy_mz@primaverabss.com**Cabo Verde**T (+238) 975 19 31
academy@primaverabss.com