

Subárea de Formação

Compras, Vendas e Inventário

Mercado

Global

Modalidade*

Online

Duração*

01h00

Conteúdo Programático

Cegid Primavera | Vendedores, preços e planos de faturação

Pré-requisitos

na

Destinatários

Consultores, Técnicos e Utilizadores Cegid Primavera que pretendam utilizar e organizar o processo de vendas das empresas.

Enquadramento e Objetivos

Através do módulo de Vendas do Cegid Primavera, saber gerir os vendedores da empresa, garantir que preços e descontos são praticados corretamente através das regras definidas e garantir que a faturação recorrente é bem planeada.

Pretende-se que no final, os formandos sejam capazes de:

- Ser capaz de registar vendedores, associá-los aos clientes e gerir as suas comissões;
- Ser capaz de definir as regras de preços e descontos;
- Ser capaz de criar e acompanhar um plano de faturação.

* A modalidade e a duração poderão variar em função do mercado

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com

Conteúdo do curso

Vendedores

Ficha de Vendedor

Gestão e Comissões de Vendedores

Preços e Descontos automáticos

Alteração de Preços em Lote

Planos de Faturação

Agendamento

Processamento

Consulta de Planos de Faturação

Fecho Curso

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com