

Subárea de Formação	Mercado	Modalidade*	Duração*
Compras, Vendas e Inventário	Global	Self Learning	03h30min

Conteúdo Programático

Cegid Primavera | Vendas - Using

Pré-requisitos

É aconselhável o domínio dos conceitos fundamentais sobre a Gestão de Vendas.

Destinatários

Consultores, Técnicos e Utilizadores Cegid que pretendam utilizar e organizar o processo de vendas das empresas.

Enquadramento e Objetivos

Desenhar todo o circuito de vendas torna o processo mais imediato e eficaz.

Descubra as funcionalidades do módulo de vendas do software de gestão Cegid Primavera e monitorize facilmente o processo de registo de clientes, registo de documentos e a obtenção de mapas de análise na sua organização.

Pretende-se que no final, os formandos sejam capazes de:

- Registrar documentos e processos de transformação dos mesmos,
- Saber comunicar documentos a entidades externas,
- Interpretar a informação de análise.

* A modalidade e a duração poderão variar em função do mercado

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com

Conteúdo do curso

Boas Vindas e Enquadramento do Curso

Processo de vendas

Sobre processo de vendas

Criar entidades (clientes)

Criar artigos

Quiz

Documentos de Venda - Circuito Documental

Sobre documentos de venda

Editor de Vendas

Registo de documentos

Rascunhos

Imprimir / Gravar / Procurar

Reimpressão de documentos

Templates de documentos de Venda

Reservas stock

Quiz

Reprodução de conteúdos entre documentos

Sobre reprodução de conteúdos entre documentos

Duplicação de documentos

Conversão de documentos

Transformação de documentos

Cópia de linhas

Rastreabilidade

Quiz

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com

Operações de anulação / estorno

Sobre operações de anulação/estorno

Anulação de documentos

Estorno de documentos

Quiz

Obrigações Fiscais - comunicação de documentos

Sobre obrigações fiscais nas vendas

Comunicação de documentos

Quiz

Mapas de Análise

Sobre mapas de análise

Documentos emitidos

Resumo de encomendas

Mapas de exploração

Análise de encomendas pendentes

Resumo de vendas

Explorador de vendas

Estatísticas de vendas

Quiz

Fecho Curso

*Duração real de conteúdos e duração estimada de auto-estudo.

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy@primaverabss.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy_ao@primaverabss.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy_mz@primaverabss.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy@primaverabss.com