

Subárea de Formação	Mercado	Modalidade*	Duração*
Marketing e Vendas	Global	Self Learning	01h00

Conteúdo Programático

Cegid Primavera | POS

Pré-requisitos

É aconselhável o domínio dos conceitos fundamentais sobre a Gestão de Vendas.

Destinatários

Consultores, Técnicos e Utilizadores Cegid Primavera que pretendam utilizar o POS como uma solução de frente de loja.

Enquadramento e Objetivos

O Cegid Primavera POS (Ponto de Venda) permite-lhe efetuar, de uma forma eficiente, todas as operações de frente de loja, controlando valores e pagamentos. Descubra as funcionalidades do POS e monitorize facilmente o processo de registo de clientes, registo de documentos e a obtenção de mapas de análise na sua organização.

No final da formação os formandos devem ser capazes de:

- Configurar o posto de venda e criar fichas de clientes;
- Registrar documentos de venda e efetuar a anulação/retificação de documentos;
- Operações de Caixa;
- Extrair informação de análise e reimprimir documentos.

* A modalidade e a duração poderão variar em função do mercado

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com

Conteúdo do curso

Boas Vindas e Enquadramento do Curso

Configuração POS

Apresentação

Postos de Venda

O Cegid Primavera POS

Apresentação

Ambiente de Trabalho

Efetuar uma Venda

Suspender/Recuperar

Clientes

Registar Faturas a Crédito

Devoluções

Reimpressão de Documentos

Operações de Caixa

Explorações de Vendas

Otimizar ambiente para ecrãs táteis

Quiz

Fecho Curso

Portugal

T (+351) 253 309 241
academy.pt@email.cegid.com

Angola

T (+244) 936 699 391 / 222 440 450
academy.ao@email.cegid.com

Moçambique

T (+258) 843 098 183 / 21 303 388
academy.mz@email.cegid.com

Cabo Verde

T (+238) 975 19 31 / 356 37 73
academy.afr@email.cegid.com